

Le grand bouleversement électrique d'ici 2030

Un regard rafraîchissant et enthousiasmant sur l'économie verte dans les transports et l'énergie

Nous sommes à l'aube d'une grandiose révolution technologique, environnementale et économique qui va se dérouler devant nos yeux d'ici 2030. Plusieurs vont être surpris d'apprendre que c'est l'économie qui va tout changer!

Pour faire réellement fructifier notre économie, il ne suffit pas de dépenser de l'argent et des ressources humaines dans un projet donné. Il faut s'assurer que ce projet n'est pas voué à la faillite dans un horizon de 10 à 15 ans. Or, la faillite c'est le citoyen qui la contrôle. S'il ne veut plus d'un produit, c'est fini.

Après avoir défini une technologie de rupture, Pierre Langlois en donne plusieurs exemples. Un produit issu d'une nouvelle technologie, supérieure à la technologie dominante, remplace l'ancien produit, au fur-et-à-mesure que le prix du nouveau produit décroît alors que ses performances augmentent. Dix à quinze ans suffisent. Pensons aux dactylos remplacées par les ordinateurs personnels, aux caméras numériques qui ont détrôné les pellicules photographiques, ou aux DVD qui ont rendu désuètes les cassettes magnétiques VHS.

Après ce survol historique, les principaux avantages des véhicules électriques sont passés rapidement en revue, de même que les améliorations prévisibles pour les prochaines années. La chute rapide du prix des batteries va entraîner une parité du prix d'achat des véhicules électriques avec celui des véhicules à essence vers 2027, pour une autonomie électrique de 300 à 400 km. À ce moment, le réseau de bornes de recharge rapide (20 minutes) va être très bien déployé, et on va pouvoir économiser 25 000 \$ en carburant et entretien. Qui va vouloir des voitures à essence en 2030 ?

La même chose se produit avec l'énergie solaire présentement. Dans une bonne partie des États-Unis, les compagnies comme SolarCity vous vendent de l'électricité solaire moins chère que celle du réseau, en installant des panneaux solaires sur votre toit, sans rien avoir à déboursier pour l'installation. Comment dire non? De plus, une nouvelle technologie peut désormais stocker l'électricité solaire pour la nuit à un prix compétitif, ce qui va permettre d'augmenter la pénétration à grande échelle de l'énergie solaire. Et les prix ne cessent de baisser. Fini les centrales aux charbon en 2030.

Venez découvrir comment les véhicules électriques rechargés aux rayons du soleil vont faire fructifier l'économie et améliorer grandement l'environnement.

1. Technologies de rupture / Les 50 dernières années

1980	 Disques compacts	 Disques vinyles
1990	 Caméra digitale	 Camera à pellicule
1990	 Courriels	 Lettres

1. Technologies de rupture / Deux leaders s'effondrent

 <ul style="list-style-type: none"> - Fondé en 1888 - Longtemps No 1 mondial de la photographie - Avait 60 000 employés - Kodak n'a pas su reconnaître la photo numérique comme une technologie de rupture - Fait faillite en 2012 	 <ul style="list-style-type: none"> - Fondé en 1984 - Introduit le cellulaire BlackBerry en 1999, avec courriels - RIM sous-estime le iPhone - Effondrement
--	--

2. Ruptures des transports / Les avantages des voitures électriques

Un moteur électrique est 4 à 5 fois plus efficace qu'un moteur à combustion

Conduite sportive en prime

Mieux tenue de route

L'électricité coûte 7 à 8 fois moins cher que l'essence

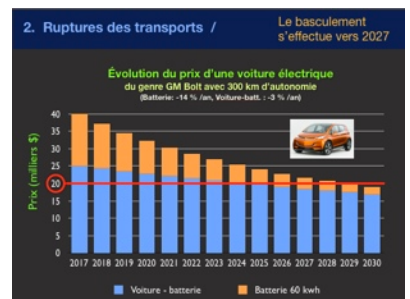
Coûts d'entretien 50% moindre

Pas d'émissions par le véhicule

Silencieux

L'électricité locale = indépendance énergétique

Améliorations : le prix à l'achat et l'autonomie



4. La rupture de l'énergie / Création d'emplois

NATIONAL SOLAR JOBS CENSUS 2014

U.S. SOLAR JOBS HAVE INCREASED 56% IN THE LAST FOUR YEARS

En 2013 et 2014 l'industrie solaire a augmenté ses travailleurs de 20 % par année aux États-Unis

L'industrie solaire a créé plus d'emplois en 2014 que celles créées par l'extraction et la distribution de gaz et du pétrole

4. La rupture de l'énergie / Nouveau modèle d'affaire

SolarCity

SAVE

Pay less for your energy

Today, solar power systems cost less than traditional power in many markets. You don't even need to buy a solar power system. We'll put one on your home for free. You simply pay less for power.

Old utility bill vs New utility bill with solar payment

Vendre de l'électricité solaire pas des panneaux solaires (assurance et entretien inclus)

Les clients économisent dès la première journée dans plusieurs régions des États-Unis en 2015

WOW. rCity

Google investit 300 M\$ dans SolarCity en février 2015